3M Health Information Systems

Presentación:
ImpactoTransiciónCIE10

3M provides these slides to promote a better understanding of 3M's software and/or services.
These slides contain 3M confidential information and are for customer's internal review only.

© 3M 2014 . All Rights Reserved.

PRESENTACIÓN: ¿qué es 3M?

Our Vision

3M Technology Advancing Every Company
3M Products Enhancing Every Home
3M Innovation Improving Every Life

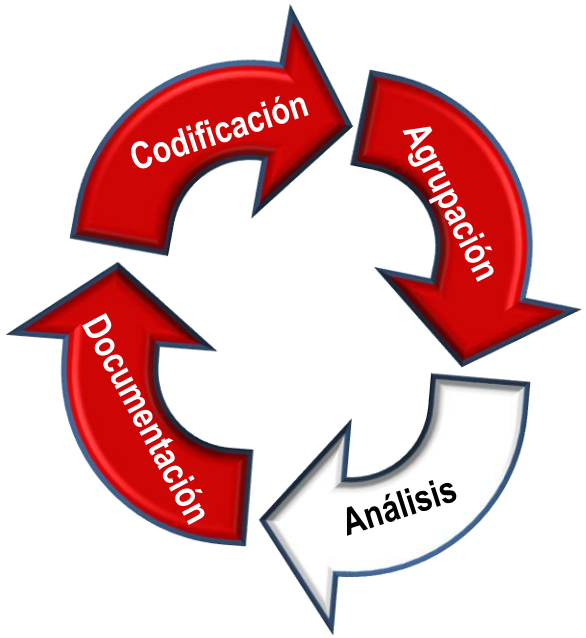
Command BRAND STRIPS
Scotch-Brite
Littmann Brand
Scotch
3M
Nexcare PRODUCTS
FUTURO Products
SCOTCHGARD PROTECTOR
Filtrete
Post-it Brand
Tegaderm™

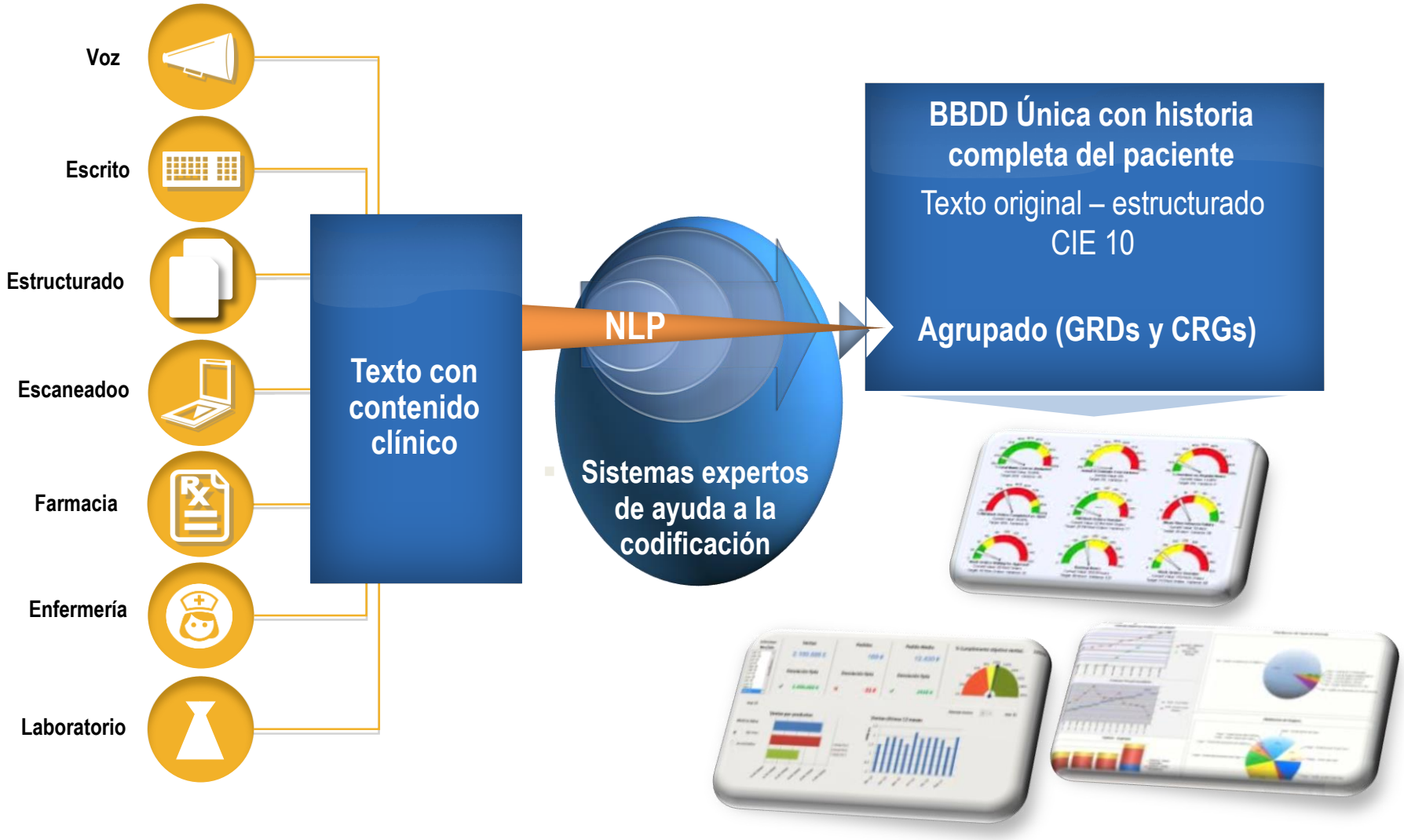
Cuidado de
co la salud s

3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.

© 3M 2014 . All Rights Reserved.

PRESENTACIÓN: ¿qué hace?





3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.

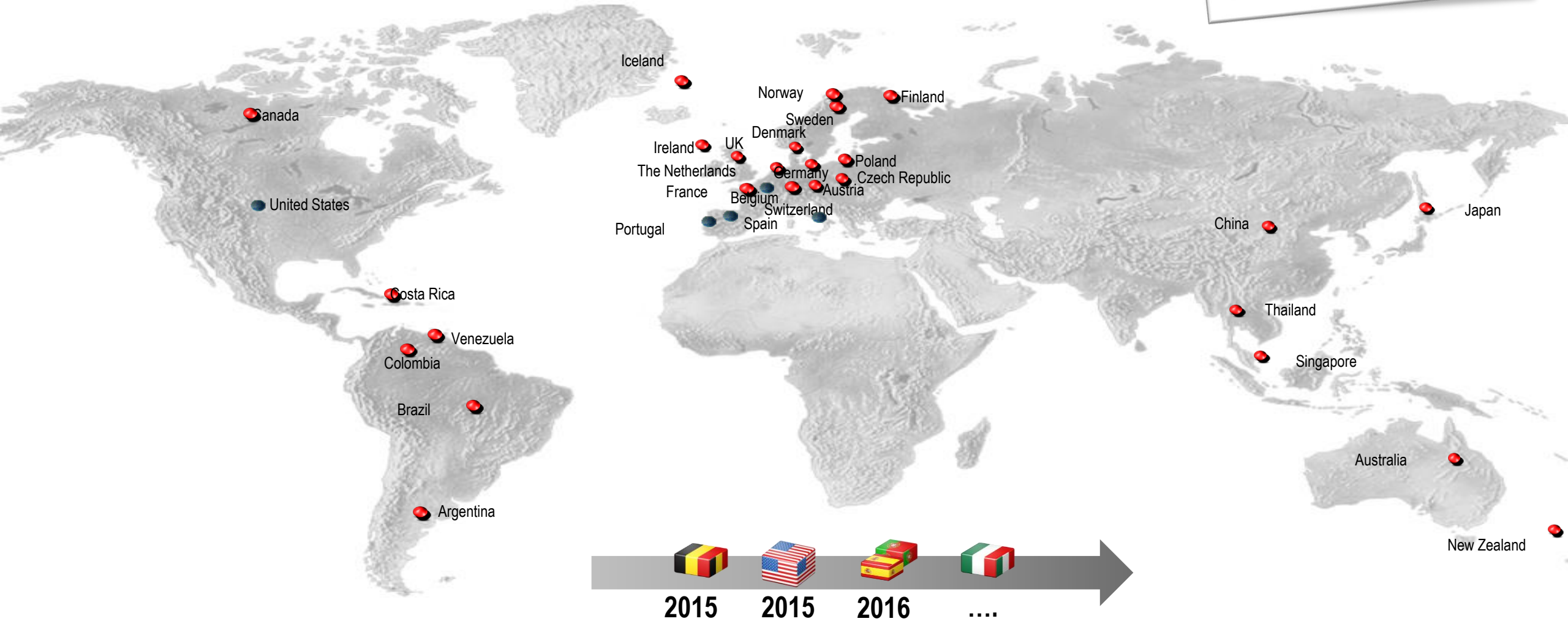
© 3M 2014 . All Rights Reserved.

PRESENTACIÓN: ¿Dónde?

3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.

© 3M 2014 . All Rights Reserved.

PRESENTACIÓN: ¿Dónde?

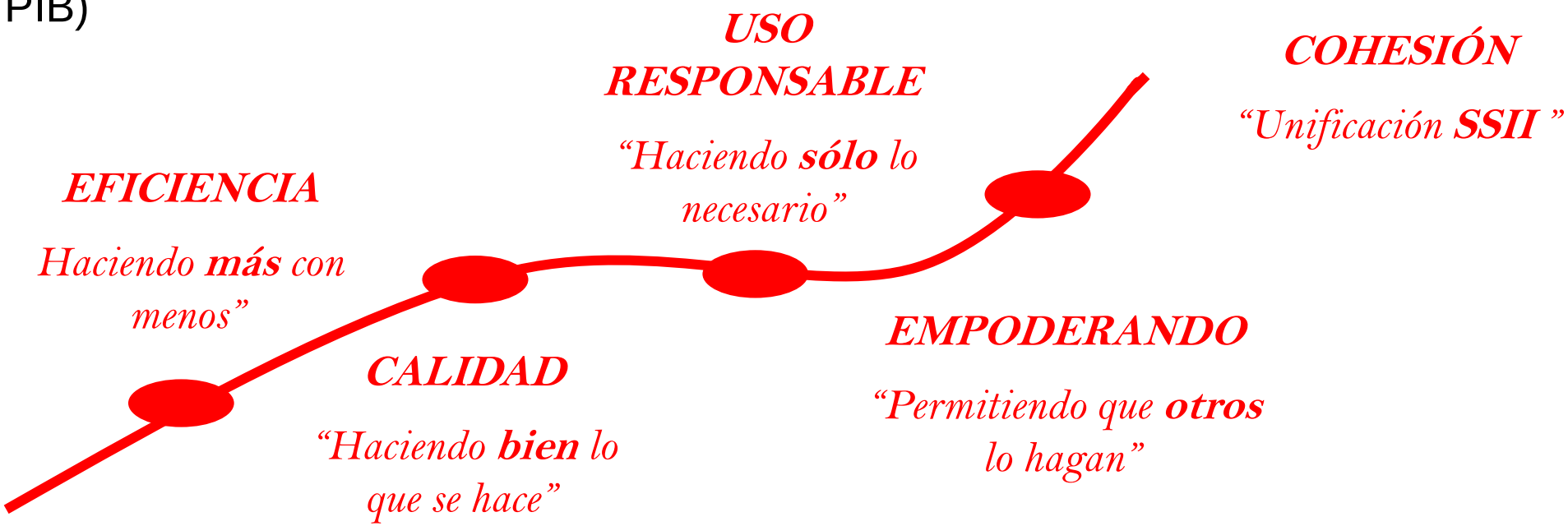


3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.

© 3M 2014 . All Rights Reserved.

INTRODUCCIÓN: Antecedentes

- Estamos atravesando un **periodo económico hostil** que ha obligado a **ajustarse** a la nueva realidad presupuestaria.
  - **Reducir** de manera significativa el **presupuesto** total en las grandes partidas (gran protagonismo para sanidad con 90 millones de €/a aprox)
  - **Desarrollar** medidas que garanticen un **crecimiento sostenible del gasto** (igual o menor que el PIB)

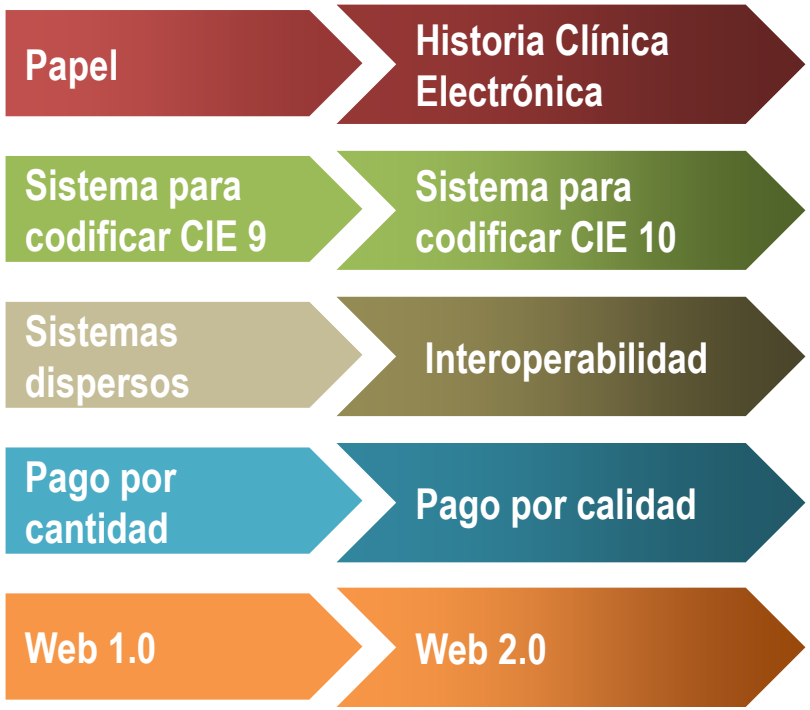


3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.

© 3M 2014 . All Rights Reserved.

INTRODUCCIÓN: Tendencias

- Existen una serie de **tendencias** en el sector salud que **posibilita** la realización de un **proyecto de alto impacto transformador** aunque, actualmente, presentan importantes **limitaciones**.



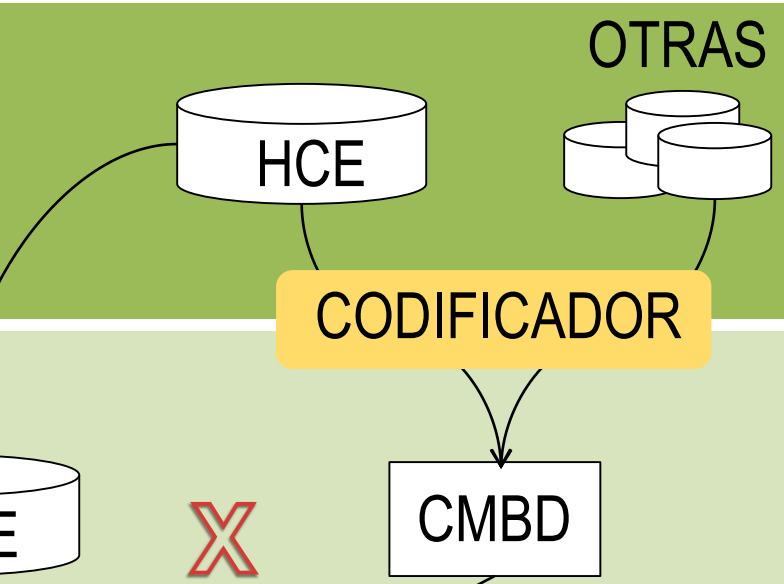
- Existe mucha información en formato electrónico pero **no se puede usar porque está desestructurada**
- La pequeña parte de información estructurada lo está en un **sistema muy limitado** (CIE 9)
- Existe una gran **fragmentación** del software por proveedor y esfuerzos de **interoperabilidad** se quedan a **nivel centro**
- Los sistemas de **reembolso por actividad** incentivan la **eficiencia** pero **no** la **adecuación** de la asistencia prestada
- Existen iniciativas para **mejorar la participación** de usuarios en redes sociales pero aún **no su empoderamiento**

3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.

© 3M 2014 . All Rights Reserved.

SITUACIÓN ACTUAL: Análisis

- **HOSPITAL.**
- **CCAA.**

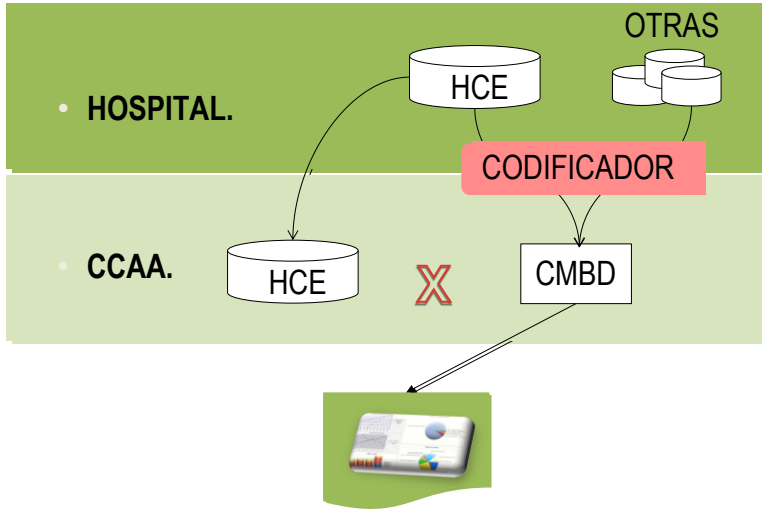


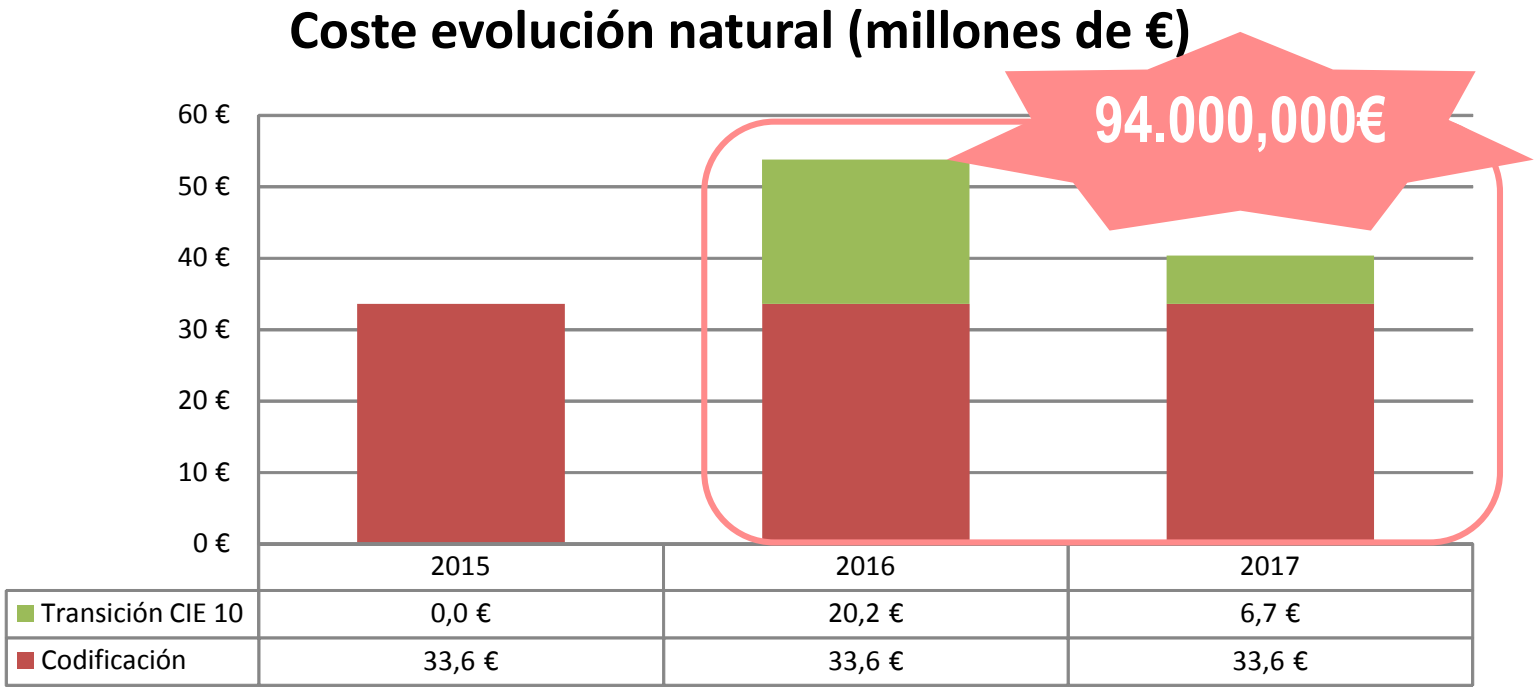
- Información digitalizada en **distintas fuentes**
- HCE **sin estructura** de campos (AP, ANM, EXP,...)
- Texto en **lenguaje natural**
- Codificación **manual** CIE 9 para elaborar CMBD
- Ayuda ¿herramientas de codificación? (DRGFinder)
- Sistemas de envío ¿**automáticos?** a CCAA
- **BBDD duplicadas**
- **No** existe **relación** entre texto libre HCE y códigos del CMBD
- Análisis **básico** de datos disponibles (AP GRD)
- **Bajo nivel de acceso a información para toma de decisiones**

3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.

© 3M 2014 . All Rights Reserved.

EL RETO DE LA TRANSICIÓN: Coste real del cambio





	2015	2016	2017
Transición CIE 10	0,0 €	20,2 €	6,7 €
Codificación	33,6 €	33,6 €	33,6 €

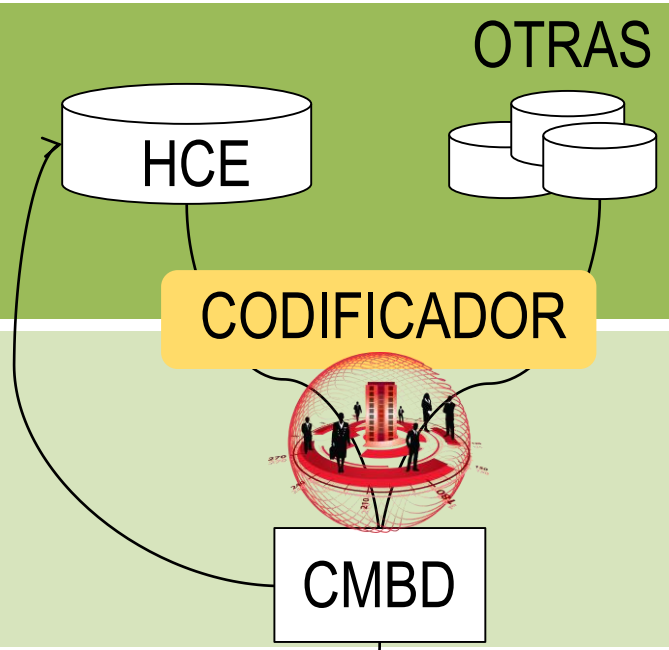
- Premisas para el cálculo de costes:
  - 280 hospitales agudos
  - 3 codificadores de media (coste medio del codificador 40.000€)
  - Impacto de transición a CIE 10: doblar tiempo de codificación al inicio y luego reduce hasta quedar en un 20% más de lo que era al inicio (estimación MSSSI)

3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.

© 3M 2014 . All Rights Reserved.

LA OPORTUNIDAD DE LA TRANSICIÓN: 360E

- **HOSPITAL.**
- **CCAA.**



Herramienta de soporte a la codificación que integra toda la información clínica relevante y la analiza para **ofrecer**:

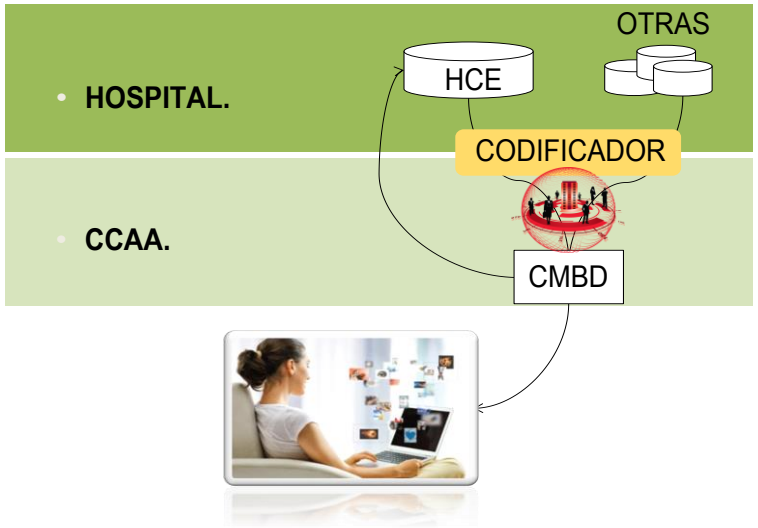
- Información **ordenada** y **relacionada**
- **Códigos autosugeridos**
- Información y simulador de **agrupación**
- Sistema de **auditoria**

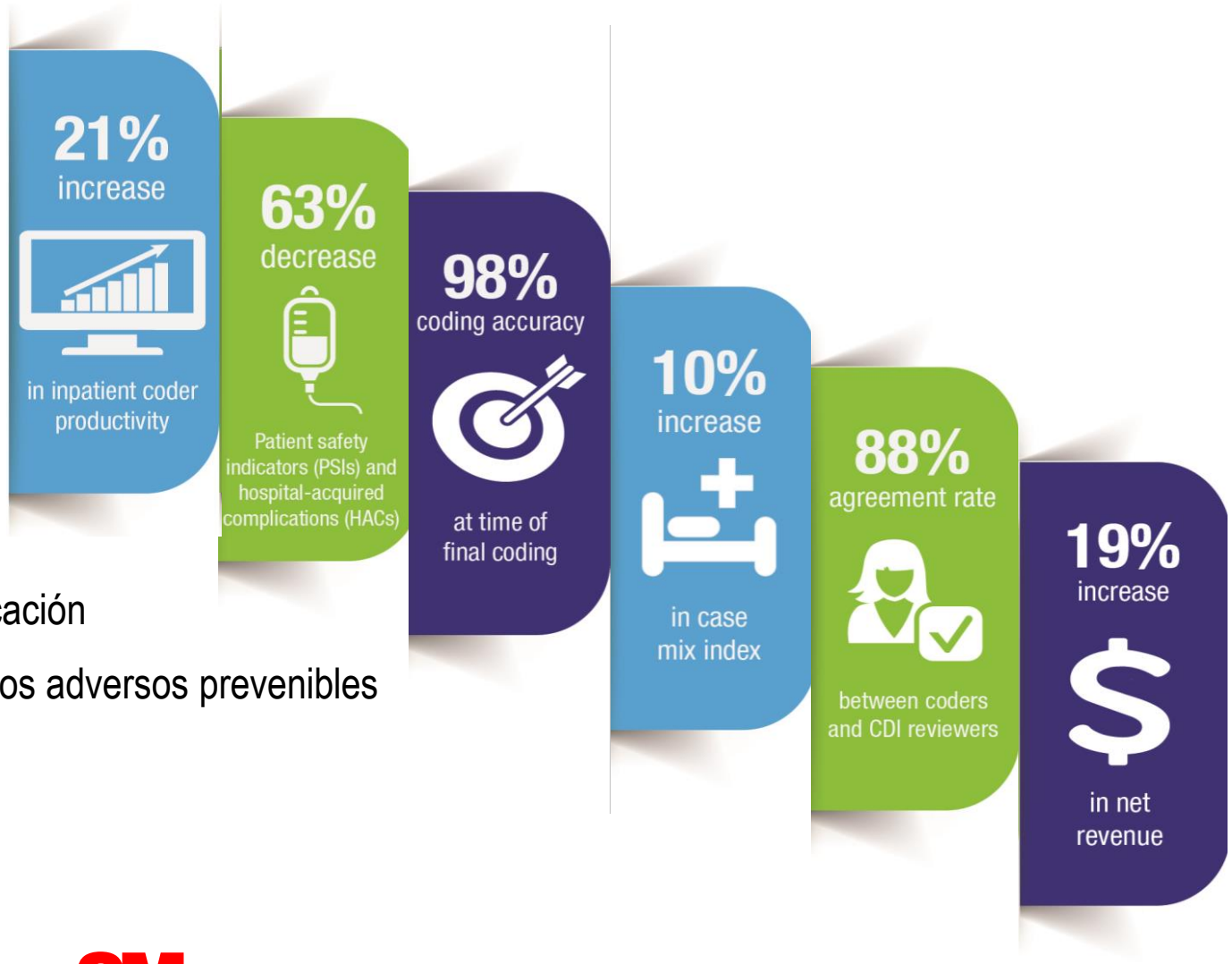
- **Vuelta** a la HCE de los **elementos del CMBD** para su uso con fines analíticos (**CIE 10MC/PCS)**
- **FUTURO: Modelo de acceso** seguro a los datos estructurados para usuarios y proveedores de salud digital: HealthStore

3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.

© 3M 2014 . All Rights Reserved.

LA OPORTUNIDAD DE LA TRANSICIÓN: 360E



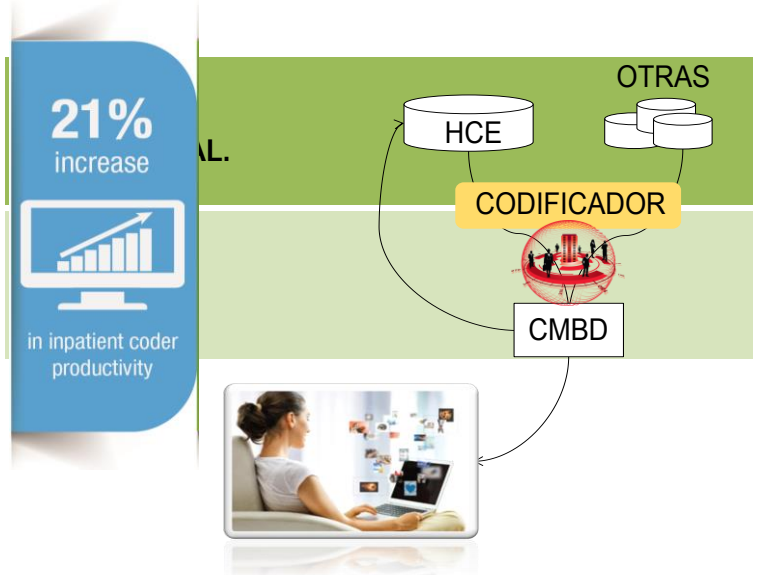


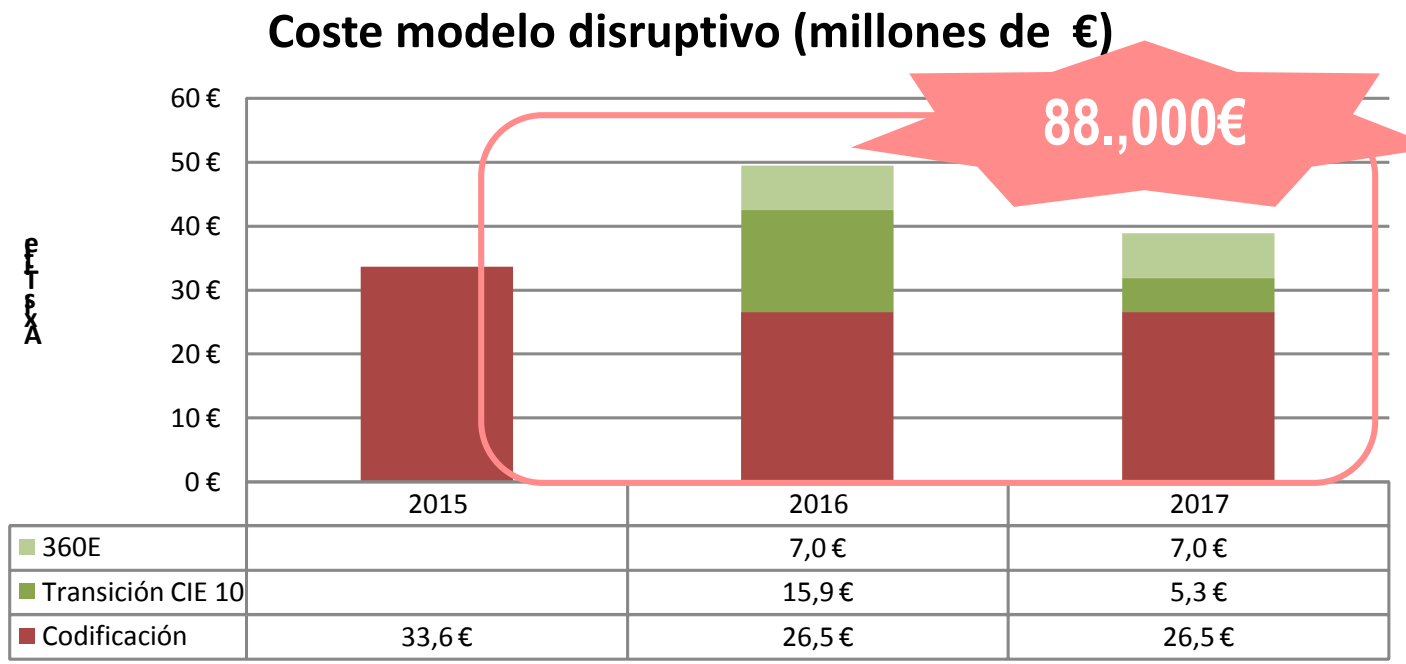
- **Beneficios** 360E en hospitales US
  - **21% incremento** de **productividad** en la codificación
  - 63% de disminución en los indicadores de eventos adversos prevenibles
  - 98% de precisión en la codificación
  - Incremento del 10% en el peso
  - 88% de acuerdo entre codificadores y auditores

3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.

© 3M 2014 . All Rights Reserved.

LA OPORTUNIDAD DE LA TRANSICIÓN: 360E





	2015	2016	2017
360E		7,0 €	7,0 €
Transición CIE 10		15,9 €	5,3 €
Codificación	33,6 €	26,5 €	26,5 €

- Premisas para el cálculo de costes:
  - Mismas premisas que en caso anterior
  - Impacto de transición a CIE 10: doblar tiempo de codificación al inicio y luego reduce hasta 20% más (estimación MSSSI).
  - Impacto del 360E por el aumento del 21% en la eficiencia de los codificadores (estimación US con 360E en CIE 9 que, previsiblemente en CIE 10 será aún mayor).
  - Impacto del 360E por su coste (unos 25.000€/a medio por centro)

3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.
© 3M 2014 . All Rights Reserved.

LA OPORTUNIDAD DE LA TRANSICIÓN: 360E

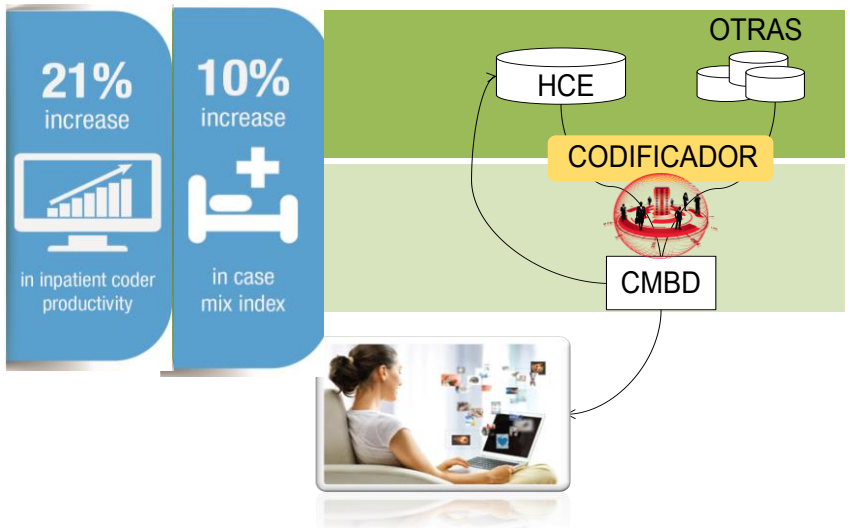
- Premisas para el cálculo de costes:
  - Altas de hospitalización: **3.800.000 altas**
  - 3% de la actividad se factura A TERCEROS (accidentes de tráfico, trabajo, extranjeros con seguro privado, etc**): 115.000 altas**
  - Coste medio del alta: **3.000€**
  - Aumento del 5% del peso al aumentar la precisión): **150€ por alta**
  - **AUMENTO DE LA FACTURACIÓN A TERCEROS: 17.100.000€**

17.000.000€

3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.

© 3M 2014 . All Rights Reserved.

LA OPORTUNIDAD DE LA TRANSICIÓN: 360E



Aumento de facturación 17.000.000 €/año

Ahorro en RRHH 10.000.000 €/año

BENEFICIO NETO 20.000.000 €/año

Coste de 360E 7.000.000 €/año

- Premisas para el cálculo de costes:
  - Ahorro en RRHH como consecuencia del incremento del 21% de productividad: 10.000.000 € /a
  - Aumento de la facturación a terceros por el aumento del 5% del peso de las altas: 17.100.000 €/a
  - Coste total del servicio del 360E: 7.000.000€
  - **BENEFICIO ANUAL NETO: 20.000.000€ (se recuperan casi 4€ por cada € invertido)**

3M Confidential – for customer's internal review only.
Further use or disclosure requires prior approval from 3M.

© 3M 2014 . All Rights Reserved.

MUCHAS GRACIAS POR LA ATENCIÓN

3M Iberia
fjdepablo@mmm.com
slombardia@mmm.com
lruizdelaprada@mmm.com